



RENFORCEZ NOTRE ÉQUIPE TECHNICO-COMMERCIAL DANS LE DOMAINE DE LA DISTRIBUTION D'ÉNERGIE (H/F/X)

Afin de renforcer notre équipe, nous recherchons un technico-commercial. Le candidat idéal aura de l'expérience à la fois dans la construction et la planification de tableaux électriques, avec une solide compréhension des systèmes électriques et des schémas. Le rôle impliquera la partie commerciale et technique du projet. L'organisation des délais de livraison vis-à-vis de clients tout comme l'approvisionnement des matières premières chez nos fournisseurs fera partie des tâches. Il sera en contact permanent avec les clients que ce soit à distance ou sur chantier et il les conseillera dans leurs choix.

RESPONSABILITÉS

- Lire et interpréter les schémas électriques, les diagrammes et les plans.
- Planifier et concevoir des tableaux électriques et des systèmes pour des applications industrielles ou commerciales et résidentiel.
- Sélectionner les matériaux et les composants appropriés pour la construction des tableaux électrique.
- Collaborer avec l'équipe de l'atelier de câblage pour garantir le respect des spécifications et des délais.
- Tenir des registres précis des matériaux, des composants et du travail effectué.
- Respecter les protocoles de sécurité et les réglementations en tout temps.
- Rechercher continuellement des opportunités d'amélioration des processus et de l'efficacité.
- Préparation de propositions techniques, de devis et d'appels d'offres, en veillant à leur exactitude et à leur alignement sur les exigences des clients.

EXIGENCES

- Diplôme d'études secondaires technique, technicien en énergie ou Brevet de maîtrise.
- Langues: Français, Allemand, le Luxembourgeois est un atout.
- Maîtrise des outils informatiques : Excel, Word, Outlook, Teams.
- Excellente communication et sens du relationnel.
- Expérience avérée dans la construction et la planification de tableaux électriques.
- Solide compréhension des systèmes et des composants électriques.
- Maîtrise de la lecture et de l'interprétation de schémas et de plans.
- Capacité à travailler de manière autonome et en équipe.
- Bonnes compétences organisationnelles et en gestion du temps.
- Connaissance des protocoles de sécurité et des réglementations.
- Capacité à voyager au besoin pour rencontrer des clients, fournisseurs et assister à des événements.
- Fortes compétences en résolution de problèmes et souci du détail.
- Bonne présentation générale et se sent à l'aise avec ces clients.
- Toutes connaissances dans le domaine de l'électro mobilité et la photovoltaïque constitue un avantage.
- Permis B.

AVANTAGES

- Salaire compétitif
- Environnement de travail dynamique et favorable, axé sur la collaboration et l'innovation
- Assurance santé, dentaire et vision
- Opportunités d'avancement et de développement professionnel à court terme

Si vous êtes intéressé(e), veuillez envoyer un CV et une lettre de motivation à hr@minusines.lu
Nous serons contents de recevoir votre candidature.



MINUSINES